



PORTUGAL-TUNÍSIA

Relações comerciais são "pouco expressivas"

As relações comerciais entre Portugal e a Tunísia são ainda incipientes. No seu dossiê de mercado sobre a Tunísia, a AICEP - Agência para o Investimento e Comércio Externo de Portugal refere que este país "assume uma importância pouco expressiva enquanto parceiro comercial de Portugal".

As relações comerciais entre Portugal e a Tunísia são ainda incipientes. No seu dossiê de mercado sobre a Tunísia, a AICEP - Agência para o Investimento e Comércio Externo de Portugal refere que este país "assume uma importância pouco expressiva enquanto parceiro comercial de Portugal".

No final de 2009, a Tunísia era apenas o 28º mercado de destino das exportações portuguesas. E assumia a modesta 77ª posição nas importações nacionais.

A balança comercial é claramente favorável a Portugal, que exportou em 2009 (dados até Novembro) 116 milhões de euros para a Tunísia, numa taxa de crescimento anual de 24%, na média dos últimos cinco anos. Por seu lado, a Tunísia exportou para Portugal apenas 19 milhões de euros em 2009, registando uma variação anual média de 4,6% desde 2005. De Portugal para a Tunísia têm seguido sobretudo produtos de vestuário, veículos e outro material de transporte, mas também algumas máquinas, papel, madeira e cortiça. Da Tunísia para Portugal vêm máquinas, produtos químicos, madeira e cortiça, e minérios.

Ao nível do investimento directo, as relações luso-tunisinas são irregulares. O investimento português na Tunísia, no período de 2004 a 2008, ronda os 18,7 milhões de euros, segundo dados do Banco de Portugal citados pela AICEP.

De acordo com o dossiê de mercado da AICEP, "a presença portuguesa na Tunísia (mais de 30 empresas instaladas) caracteriza-se por uma grande diversificação em termos sectoriais, com predomínio nas áreas dos cimentos, energia, têxteis, química e metalúrgica".

Somafel, Efavec e Ferbritas estão, segundo a mesma fonte, a concorrer no sector dos transportes ferroviários, tendo-lhes já sido adjudicado um troço no valor de 1,6 milhões de euros.

2010-03-24 07:26

Miguel Prado, Jornal de Negócios

Rua Professor Prado Coelho, N.º 32 - 3º Dt.º, 1600-654 Lisbon, Portugal
Telephone: (351) 919273430 - Fax: (351) 309716542 - Email: inga_kilikeviciene@hotmail.com
www.kpl-markets.webgarden.com